

Accueil (/) > Distributeurs Bâtiment (/articles/distributeurs-batiment) > [Formation] Nebopan se pare d'ÉBENe

[Formation] Nebopan se pare d'ÉBENe

Publié par  **ZePros News** Par **Stéphane Vigliandi (/membre/stephane-vigliandi)**

27/09/19 à 08:55 - Mise à jour le 30/09/19 à 16:02

dans le club **Distribution Bâtiment (/club/distribution-batiment)** 

Ça m'intéresse

1

Tok ()





(/media_files/nebodesign-stephane-vigliandi)

Refusant de la cataloguer au rang de MDD, le groupement d'indépendants devrait enrichir progressivement son offre à marque propre NeboProduits. Parmi les 4 univers actuellement proposés chez les adhérents : NeboDesign pour les panneaux mélaminés. (Photo : © Zepros)

[Zepros Négoce] Montée en puissance de sa marque propre, création d'un logiciel commun de conception et ouverture de l'École Nebopan (ÉBENe) : sur un marché qui reste plutôt dynamique, mais très concurrentiel, le groupement de spécialistes bois-panneaux veut se différencier encore un peu plus.

Mardi 24 septembre, sur les quais de la Garonne, au Hangar 14. À l'occasion des **25 ans du groupement** qui organisait, à Bordeaux, la 4e édition du salon inversé Nebo'Dating, ses anciens présidents, aujourd'hui en retraite, étaient – presque – tous là : Élie Polombo, le cofondateur et premier président de Nebopan en 1994, Gilbert Tronel, Patrick Lalliard et Jean-Michel Roibet. « *Une manière de témoigner sur les valeurs d'un groupement dont le modèle de développement et son salon inversé ont largement fait leurs preuves* », estime Olivier Bouney (<https://tokster.com/article/olivier-bouney-a-la-tete-de-nebopan>), l'actuel et 10e

président de Nebopan. Mais comme ses 22 autres confrères, ce négociant aquitain doit faire face à « *une conjoncture plus compliquée depuis 2018* ». « *Si l'activité en aménagement extérieur reste toujours bien orientée et que le segment de la maison bois retrouve une certaine vigueur (<https://tokster.com/article/construction-bois-enfin-lenvol-tant-annonce>), la filière a été confrontée à des problèmes d'approvisionnement sur certaines familles (les panneaux OSB principalement) et une inflation de certains tarifs industriels souvent difficiles à répercuter auprès des clients* », note-t-il.

Le 4e Nebo'Dating en chiffres

- **90** fournisseurs exposants
- **120** représentants des adhérents présents (dirigeants et collaborateurs)
- **1 529** rendez-vous d'affaires (vs 1 368 lors de l'édition 2017 (<https://tokster.com/article/nebopan-fait-ses-gammes-maison-des-mars-2018>))

Sur le même sujet

- **Nebo'Oscars : les 5 lauréats 2019 en photos** (<https://tokster.com/article/nebooscars-les-5-laureats-2019--2>)

Offre premium et niches

Dans ce contexte, **le groupement augmente son offre à marque propre** (<https://tokster.com/article/nebopan-fait-ses-gammes-maison-des-mars-2018>) déployée depuis le printemps 2018. Baptisé NeboProduits, le concept qui « *ne s'apparente pas à une MDD* », s'appuie sur « *un cahier des charges très cadré* ». Avec, notamment, « *un positionnement haut de gamme, des produits bois et solutions techniques fabriqués en France ou en Belgique, une qualité irréprochable pour éviter au maximum tout litige après la mise en œuvre et un prix de marché correct* », détaille Olivier Bouney. Défini par les cinq commissions Produits du groupement (bois, panneaux, parquets, façades et isolation), l'assortiment demeure actuellement « *volontairement restreint* ».

Son but ? « **Renforcer nos axes de différenciation sur le marché avec une offre premium qui se consacre, en partie, à certains segments de niche** », précise l'adhérent flamand Eric Martens (<https://tokster.com/article/nebopan-planté-son-pavillon-en-belgique--2>). Actuel vice-président de Nebopan, il succédera à Olivier Bouney en janvier 2021. Signe, selon les deux négociants, qu'« **il est temps de raisonner France et Belgique – voire européen – en termes de référencements communs** ». Quant à la mécanique des NeboProduits, elle n'est « **ni fermée, ni figée** ». En fonction des remontées du terrain et des besoins du marché, « **notre marque premium pourra être élargie à d'autres univers produits et métiers, mais aussi intégrer un ou deux autres fournisseurs (référencés Nebopan ou CMEM) au sein d'une même catégorie** », convient Olivier Bouney.

NEBO'PRODUITS • Ses 4 univers

- **NeboDesign** : 1 fournisseur de **panneaux mélaminés** (pin des Landes), 30 coloris, des formats spécifiques « **pour se démarquer de la concurrence** »
- **NeboCedar** : 2 références en **bois rabotés**
- **NeboVis** : 1 fournisseur de **quincaillerie et fixations** pour les terrasses en bois
- **NeboParquet** : 1 fournisseur de **parquets en chêne** sur support contreplaqué

Montée en compétence : coup d'accélérateur

Autre annonce « **importante** » durant ce 4e Nebo'Dating : **la formation et l'apprentissage**. Un an après la publication de la loi Avenir professionnel (<https://tokster.com/article/formation-les-opco-se-mettent-en-place>), le groupement d'indépendants va mettre en place **sa propre structure de formation : ÉBENe** (pour « **École du bois et de l'enseignement Nebopan** »). Opérationnelle dès janvier prochain, elle accueillera une douzaine de jeunes de niveau Bac+2 tous les ans. Centrée essentiellement sur les fondamentaux techniques (reconnaissance des essences, prises de cotes, visites d'usines...), cette formation de neuf mois dispensera aussi un module en anglais. Les cours seront **dispensés sur deux sites à Bordeaux** : à l'agence Beaumartin (un négoce repris

par Bouney Bois en 2016) et au siège de Partedis Bois & Matériaux (membre de Nebopan). Entre fin 2018 et mars 2019, le Groupe Partedis a d'ailleurs ouvert quatre centres de formation interne : à Bordeaux, Rennes, Toulouse et Tulle. *« Depuis le début de l'année 2019, 70 formations y ont été dispensées et près de 450 collaborateurs ont suivi au moins un module. Avec ÉBENe, notre centre bordelais se focalisera sur l'expertise technique et les solutions produits dans un contexte réglementaire (expérimentations E+C-, future RE 2020) qui favorise les systèmes bas carbone »*, argumente Frédéric Colly, DG de Partedis. Jugées *« complémentaires »* des modules d'e-learning de LCB (<https://tokster.com/article/le-negoce-en-mode-e-learning-avec-lcb>), les formations dispensées ne sont pas encore homologuées. Mais, à terme, Nebopan souhaite s'orienter vers des diplômes certifiants du type CQP. **S. V.**

TERRASSES BOIS • Un premier logiciel commun

Alors que les règles de l'art (NF DTU 51.4 sur les platelages extérieurs en bois) ont été révisées en 2018, Nebopan va lancer son propre logiciel de conception. *« Des adhérents avaient déjà œuvré de leurs côtés pour concevoir un calculateur en ligne. Depuis un peu plus d'un an, les ressources ont été mutualisées pour mettre au point ce qui sera un précieux outil d'aide à la vente. Une V1 devait sortir en mars dernier. Nous avons préféré reporter le projet à début 2020 pour une V2 aboutie »*, indique Olivier Bouney. Et après les terrasses bois ? *« Un important travail sur la data technique doit être mené. Mais il est tout à fait envisageable que notre calculateur évolue vers des applications... verticales ; notamment les charpentes »*, confie-t-il.

Nebopan • Chiffres-clés

- **23** adhérents dont **2** en Belgique
- **95** points de vente dont **7** en Belgique
- **620 M€ HT** de CA cumulé en 2018 dont **542 M€** en France
- **19** négoce équipés d'ateliers de transformation



(/media_files/nebodesign-book-stephane-vigliandi)

Mots-clés : #Distributeurs Bâtiment (/articles/distributeurs-batiment) #Apprentissage (/channels/apprentissage) #Formation (/channels/formation-6) #Marques (/channels/marques) #Négoce bois et dérivés (/channels/negoce-bois-et-derives) #Salon inversé (/channels/salon-inverse) #Trophées (/channels/trophees) @Yves Gondran Tellier (/membre/yves-gondran-tellier)

Soyez le premier à réagir à cet article



Écrivez un commentaire



Dernières actualités dans Distributeurs Bâtiment

(/article/prevention-kiloutou-veut-democratiser-la-vigilance-partagee)