

INDUSTRIE/NÉGOCE

Négoce bois : Stéphane Descamps, nouveau président de Nebopan

Par Florent Maillat - NEGOCE - Publié le 15/12/2016 à 11:48

Mots clés : Bois - Distribution

Le dirigeant du groupe Descamps succèdera à Cédric Lalliard le 1er janvier 2017. Le groupement Nebopan fédère 24 négoce spécialisés en bois, panneaux et dérivés, dont deux en Belgique, et réalise un chiffre d'affaires de 510 M€.



© Maël Nicolas - Stéphane Descamps, dirigeant du groupe Descamps, va entamer un mandat de 2 ans à la présidence du groupement Nebopan.

Changement de président chez Nebopan. Stéphane Descamps, président du groupe Descamps (6 dépôts dans le nord de la France et 1 agence à Goussainville, en région parisienne), va succéder à Cédric Lalliard (dirigeant du groupe haut savoyard Lalliard, qui présidait Nebopan depuis janvier 2015) le 1er janvier 2017, au terme de son mandat de 2 ans.

Une succession prévue de longue date, Stéphane Descamps occupant actuellement les fonctions de vice-président de Nebopan. Elle a été officiellement entérinée lors de la rencontre plénière des 24 membres du groupement, fin novembre à Nice. **Olivier Bouney, dirigeant du Groupe Bouney, implanté à Anglet, au Pays Basque, accompagnera Stéphane Descamps en tant que vice-président.**

Continuité

La feuille de route de Stéphane Descamps, pour son mandat de 2 ans, comporte deux axes principaux, « dans la continuité du travail mené par Cédric Lalliard ». D'abord, « entretenir la dynamique de croissance et la représentativité géographique de Nebopan au niveau national et international. » Le groupement devrait conclure l'année en franchissant le seuil symbolique des 500 M€ de chiffre d'affaires, à 510 M€. Soit une croissance de 2%.

Présence homogène sur le territoire

Dans le même temps, Nebopan (adhérent à la super-centrale CMEM) a enregistré 5 adhésions ces deux dernières années, dont 2 en Belgique, où le groupement a pris pied (le wallon Biemar et le flamand Martens). Dans l'Hexagone, trois négociants, Ciffreo Bona (le dépôt bois de Carros dans les Alpes-Maritimes), Delta Bois (Corse du Sud) et Doineau (Ille et Vilaine), ont rejoint la bannière Nebopan, qui s'appuie désormais sur 74 points de distribution, dont 6 dépôts en Belgique.

Le groupement est désormais présent de manière homogène sur l'ensemble du territoire. De quoi faire face à la concurrence de groupes intégrés comme Samse, qui renforce son pôle bois, ou Dispano (Saint-Gobain distribution bâtiment France), qui déploie son nouveau concept et multiplie les services.



© DR - Nebopan, avec 24 adhérents, déploie 74 points de distribution (68 en France et 6 en Belgique).

Valeurs

La croissance du nombre d'adhérents a quasiment atteint son point culminant. Car, insiste Stéphane Descamps, et c'est le second axe de la feuille de route, « notre stratégie consiste à **rester un groupement de spécialistes et de porter des valeurs d'entente, d'esprit collaboratif et d'échanges**. Cela demande de consacrer du temps au groupement et au travail en commissions produits et métiers».

Ce qui implique aussi de continuer à travailler de manière étroite avec les partenaires industriels. Une grande rencontre fournisseurs a été organisée en 2016 et 2017 verra se tenir la 2e édition des Nebo-Dating, le 18 octobre 2017 à Lyon (Eurexpo). La première édition, organisée au même endroit le 30 septembre 2015, avait recueilli un vif succès auprès des adhérents comme des fournisseurs, dont 80 étaient présents.